

Bittium

Bittium Oyj tilinpäätöstiedote tammi-joulukuu 2024

Liikevaihto

85,2 MEUR

Liikevaihdon muutos

+13,2 %

Liiketulos

8,6 MEUR

Liiketulos, % liikevaihdosta

10,1 %

Tilinpäätöstiedote tammi-joulukuu 2024

Liikevaihto kasvoi, kannattavuus ja kassavirta paranivat merkittävästi. Kasvustrategia etenee.

Bittium Oyj on siirtynyt 1.1.2024 alkaen segmenttipohjaiseen talousraportointiin. Raportoitavia liiketoimintasegmenttejä on kolme: Defense & Security, Medical ja Engineering Services, sekä erikseen raportoitava konsernitoiminnot.

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto loka-joulukuu 2024

- Liikevaihto oli 33,2 miljoonaa euroa (25,7 miljoonaa euroa), kasvua 29,2 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 67,2 prosenttia (65,3 prosenttia), eli 22,3 miljoonaa euroa (16,8 miljoonaa euroa).
- Palvelupohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 32,8 prosenttia (34,7 prosenttia), eli 10,9 miljoonaa euroa (8,9 miljoonaa euroa).
- Liiketulos oli 6,0 miljoonaa euroa (1,0 miljoonaa euroa), joka vastaa 18,0 prosenttia liikevaihdosta (3,9 prosenttia).
- Kauden tulos oli 5,6 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,157 euroa (kauden tulos 0,6 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,016 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 13,8 miljoonaa euroa (0,6 miljoonaa euroa), sisältäen noin 7,2 miljoonan euron kertaluontoisen suorituksen pitkäaikaiseen projektiin liittyen.
- Nettorahavirta oli 10,4 miljoonaa euroa (-1,3 miljoonaa euroa).
- 18.10.2024 Bittium Oyj:n hallitus päätti ylimääräisestä osingonjaosta ja osinkoa maksettiin 0,03 euroa osakkeelta.
- Strategian toteuttaminen ja toimenpiteet yhtiön tervehtyttämiseksi ovat edenneet systemaattisesti. Yhtiö siirtyi kannattavan kasvun vaiheeseen.
- Bittium ja Puolustusvoimat allekirjoittivat kumppanuussopimuksen.
- Puolustusvoimat aloittivat taktisten Bittium Tough SDR -radioiden sarjahankinnat.
- Kasvustrategia vuosille 2025–2028 julkaistiin.
- Epävarmuuksia yhtiön toimintaympäristössä luovat lääkintälaittehyväksyntöjen aikataulut Medical-liiketoiminnassa ja Engineering Services -liiketoiminnan asiakkaiden kustannussäästöpainet.

Yhteenveto tammi-joulukuu 2024

- Liikevaihto oli 85,2 miljoonaa euroa (75,2 miljoonaa euroa), nousua 13,2 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 61,0 prosenttia (60,9 prosenttia), eli 52,0 miljoonaa euroa (45,8 miljoonaa euroa).
- Palvelupohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdosta oli 39,0 prosenttia (39,1 prosenttia), eli 33,2 miljoonaa euroa (29,5 miljoonaa euroa).
- Liiketulos oli 8,6 miljoonaa euroa (-4,3 miljoonaa euroa), joka vastaa 10,1 prosenttia liikevaihdosta (-5,7 prosenttia).
- Kauden tulos oli 7,3 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,205 euroa (kauden tulos -5,4 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos -0,153 euroa).

- Liiketoiminnan rahavirta oli 24,4 miljoonaa euroa (1,2 miljoonaa euroa) sisältäen noin 7,2 miljoonan euron kertaluontoisen suorituksen pitkäaikaiseen projektiin liittyen.
- Nettorahavirta oli 13,4 miljoonaa euroa (-10,7 miljoonaa euroa).
- Tilauskanta oli 45,1 miljoonaa euroa (27,6 miljoonaa euroa).
- Henkilöstön määrä kauden lopussa 510 henkilöä (526 henkilöä).
- Bittium Oyj:n hallitus ehdottaa 7.5.2025 kokoontuvalle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että 1.1.-31.12.2024 vahvistettavan taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,10 euroa osakkeelta.

KONSERNI (MEUR)	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
	3 kk	3 kk	12 kk	12 kk
LIKEVAIHTO	33,2	25,7	85,2	75,2
Liikevaihdon muutos-%	29,2 %	-7,0 %	13,2 %	-8,8 %
KÄYTTÖKATE	8,6	3,3	17,3	5,2
Käyttökate % liikevaihdosta	25,9 %	12,9 %	20,3 %	6,9 %
LIKEVOITTO / -TAPPIO	6,0	1,0	8,6	-4,3
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	18,0 %	3,9 %	10,1 %	-5,7 %
KAUDEN TULOS	5,6	0,6	7,3	-5,4
KASSA JA MUUT LIKVIDIT VARAT	21,8	8,3	21,8	8,3
OMAVARAISUUSASTE (%)	69,9 %	69,6 %	69,9 %	69,6 %
TULOS OSAKETTA KOHTI (EUR)	0,157	0,016	0,205	-0,153

Bittiumin toimitusjohtaja Johan Westermarck

Vuoden viimeinen neljännes oli Bittiumille tyypillisesti vuosineljänneksistä vahvin. Liikevaihto kasvoi 29,2 prosenttia edellisvuodesta ja oli 33,2 miljoonaa euroa. Liiketulos oli 6,0 miljoonaa euroa, mikä on merkittävä parannus kannattavuuteen edellisvuoteen verrattuna.

Koko vuoden liikevaihto kasvoi 13,2 prosenttia edellisvuodesta ja liiketulos oli 10,1 prosenttia liikevaihdosta. Kassavirta parani merkittävästi ja tilauskanta kasvoi vuoden takaisesta 45,1 miljoonaan euroon. Kasvu syntyi Defense & Security -liiketoimintasegmentin lisääntyneen kysynnän ja kasvaneiden tuotetoimitusten ansiosta.

Päivitimme vuoden lopussa strategiaamme seuraavalle kolmivuotiskaudelle. Strategian tavoitteena on kannattavan kasvun saavuttaminen kaikilla liiketoimintasegmentillä ja tuleamme keskittymään entistä vahvemmin kokonaisvaltaiseen asiakaslähtöisyyden ja myynnin kasvattamiseen. Lisäksi jatkamme kannattavuuden ja tehokkuuden parantamista systemaattisesti.

Yhtiön pitkän aikavälin taloudellinen tavoite on kasvaa keskimäärin yli 10 prosenttia vuodessa ja ylittää 10 prosentin liikevoittotaso. Viime vuonna näihin tavoitteisiin pääseminen on osoitus siitä, että olemme onnistuneet yhtiön kääntämisessä kannattavan kasvun polulle. Tältä pohjalta on hyvä jatkaa vahvaa kasvua.

Defense & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto vuoden viimeisellä neljänneksellä kasvoi 47,3 prosenttia edellisvuodesta ja oli 23,7 miljoonaa euroa. Liiketulos oli 6,5 miljoonaa euroa, mikä vastaa 27,5 prosenttia liikevaihdosta. Koko vuoden liikevaihto kasvoi 42,3 prosenttia edellisvuodesta 51,6 miljoonaan euroon. Liiketulos oli 8,6 miljoonaa euroa, mikä vastaa 16,7 prosenttia liikevaihdosta. Liikevaihdon kehittymiseen vaikuttivat yleinen puolustusalan kysynnän kasvu ja kasvanut tuotetoimitusten määrä. Tilauskanta parani merkittävästi edellisvuodesta.

Yhteistyö Puolustusvoimien kanssa vahvistui ja solmimme kumppanuussopimuksen vuosille 2025–2036. Sopimuksen tavoitteena on, että kumppanuus muodostuu kokonaismaanpuolustuksen kiinteäksi osaksi, ja että sillä luodaan mekanismit normaali- ja poikkeusolojen yhteiseen suunnitteluun. Sopimus kattaa Puolustusvoimien käytössä olevat taktiset tiedonsiirtojärjestelmät ja niihin liittyvät tuotteet sekä niiden ylläpidon ja jatkokehityksen. Olemme tästä luottamuksesta erittäin ylpeitä. Bittium Tough SDR -radioiden sarjatoimitukset Puolustusvoimille alkoivat loppuvuonna, kun Puolustusvoimat tilasi radioita noin 25,6 miljoonalla eurolla. Tilaus liittyy 12.12.2018 solmitun hankintasopimuksen lisähankintavaraukseen.

Strategiamme kasvaa kansainvälisillä puolustusmarkkinoilla on edennyt kuluneen vuoden aikana hyvin. Taktisen viestintäjärjestelmän tuotteita toimitettiin asiakkaillemme Kroatiaan, Viroon ja Itävaltaan, ja yhteistyö uusien globaaleilla puolustusmarkkinoilla toimivien kumppaneidemme kanssa eteni hyvin.

Lisääntynyt tietoisuus tietoturvauhista on kasvattanut tietoturvallisten tuotteidemme kysyntää. Tietoturvallisten Bittium Tough Mobile -puhelimien myynti kasvoi edellisvuodesta. Kvanttiturvallisten algoritmien toteuttaminen tietoturvatuotteisiin on tullut ajankohtaiseksi kvanttietokoneiden kehityksen edetessä ja kehitimme SafeMove Mobile VPN -ohjelmistomme kvanttiturvalliseksi.

Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto vuoden viimeisellä neljänneksellä kasvoi 2,3 prosenttia edellisvuodesta ja oli 5,5 miljoonaa euroa. Liiketulos oli -0,6 miljoonaa euroa, mikä vastaa -11,5 prosenttia liikevaihdosta. Koko vuoden liikevaihto laski 12,6 prosenttia 19,3 miljoonaan euroon. Liikevaihdon laskuun vaikutti uusien tuotteiden ja tuotevarianttien lääkintälaittehyväksyntöjen hidas eteneminen, mikä on osaltaan hidastanut myynnin kasvattamista. Liiketulos oli -0,9 miljoonaa euroa, mikä vastaa -4,5 prosenttia liikevaihdosta. Liiketulosta heikensivät yhteensä noin 0,7 miljoonan euron lisäkulut, jotka syntyivät lääkinnällisten laitteiden regulatiivisen osaamisen vahvistamisesta ja ulkopuolisten asiantuntijoiden käyttämisestä. Tilaukset parani edellisvuoden vastaavasta ajankohdasta.

EKG-mittalaitteiden myynnistä merkittävä osa kertyi yhdysvaltalaiselle asiakkaallemme Boston Scientific Cardiac Diagnosticsille myydyistä tuotteista. Laitteita on myyty myös asiakkaille Euroopassa, Aasiassa ja Australiassa. Uniapnean diagnosointiin käytettävän Respiromin osalta olemme saaneet tiettyihin Euroopan maihin vaadittavat erilliset lisähyväksynät EU:n MDR-hyväksynnän lisäksi ja keskitymme nyt strategian mukaisesti kasvattamaan myyntiä Euroopassa.

Strategiapäivityksen yhteydessä kerroimme tuovamme markkinoille lihasten sähköisen aktiivisuuden mittaamiseen tarkoitettua EMG-laitteen. Etädiagnostiikkaan suunniteltu EMG-mittaus on ollut yhtiön tuoteportfoliossa jo aiemmin ja nyt esitelty tuoteversio on tällä hetkellä käytössä asiakkaallamme Parkinsonin taudin tunnistamisessa. Laitteen muita sovellutusalueita voisivat olla mm. kuntoutuksen etenemisen seuranta ja eri lihas- tai liikehäiriö sairauksien tunnistaminen. Jatkamme mielenkiinnolla markkinoiden kartoittamista ja mahdollisten kumppaneiden löytämistä kokonaisratkaisun tarjoamiseksi.

Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto viimeisellä neljänneksellä laski 5,4 prosenttia edellisvuodesta ja oli 4,1 miljoonaa euroa. Liiketulos oli 0,7 miljoonaa euroa, mikä vastaa 16,7 prosenttia liikevaihdosta. Koko vuoden liikevaihto laski 15,6 prosenttia 14,3 miljoonaan euroon ja liiketulos oli 1,2 miljoonaa euroa, mikä vastaa 8,2 prosenttia liikevaihdosta. Liikevaihdon laskuun vaikuttivat markkinoiden haastava tilanne erityisesti valmistavan teollisuuden puolella ja tuotekehitysprojektien vertailukautta pienempi määrä. Toimintaympäristön kustannuspaineet heijastuivat myös tilaukseen, joka heikkeni hieman edellisvuodesta.

Yhteistyö pitkäaikaisten avainasiakkaidemme kanssa jatkui hyvänä ja huolimatta haasteellisesta markkinatilanteesta onnistuimme voittamaan uusia kauppia mm. Telecom- ja valmistavan teollisuuden markkinoilta. Osaamisemme monipuolisuus näkyy asiakasprojektien laajana skaalana eri teollisuudenaloilla.

Tuotekehityspalveluprojektien määrän ollessa vähäisempi osa liiketoimintasegmentin osaajista on tehnyt joustavasti töitä Defense & Security -liiketoimintasegmentin asiakasprojekteissa läpi vuoden. Tuotekehityspalveluiden markkinatilanne on edelleen haastava emmekä odota kysyntään muutoksia ainakaan ensimmäisen vuosipuoliskon aikana. Tuotekehityspalveluliiketoiminnassa näkyvyys on erittäin lyhyt ja vaihtelut markkinatilanteessa voivat aiheuttaa merkittäviäkin muutoksia nopealla aikataululla.

Viime vuoden tavoitteitamme ovat olleet Bittiumin kääntäminen myyntiorientoituneeksi tuotetaloksi ja kannattavuuden parantaminen. Olemme edenneet erittäin hyvin tavoitteissamme ja olen ylpeä saavutuksistamme. Erityiskiitokset ansaitsee osaava henkilöstömme, joka on kovien muutosten alla pysynyt sitoutuneena ja mahdollistanut tulosten syntymisen. Haluan myös kiittää asiakkaitamme ja muita sidosryhmiämme luottamuksesta ja hyvästä yhteistyöstä kuluneena vuonna. Tästä on hyvä jatkaa kasvustrategiamme toteuttamista panostaen vahvasti asiakkaiden palvelemiseen, uusasiakasmyyntiin ja kasvun rakentamiseen.

Vuoden 2025 näkymät

Bittium arvioi vuoden 2025 liikevaihdon olevan 95–105 miljoonaa euroa (85,2 miljoonaa euroa vuonna 2024) ja liiketuloksen olevan 10–13 miljoonaa euroa (liikevoitto 8,6 miljoonaa euroa vuonna 2024).

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Taloudellinen kehitys tammi-joulukuussa 2024

Bittiumin tammi-joulukuun 2024 liikevaihto kasvoi 13,2 prosenttia edellisvuodesta 85,2 miljoonaan euroon (75,2 miljoonaa euroa).

Tuotepohjainen liikevaihto oli 52,0 miljoonaa euroa (45,8 miljoonaa euroa) eli 61,0 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (60,9 prosenttia). Tuoteliikevaihdon kasvuun vaikuttivat Defense & Security -liiketoimintasegmentin Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät.

Palvelupohjainen liikevaihto oli 33,2 miljoonaa euroa (29,5 miljoonaa euroa) eli 39,0 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (34,7 prosenttia). Palveluliikevaihto kasvoi edellisvuodesta pääosin Defense & Security -liiketoimintasegmentin palveluprojekteissa.

Käyttökate oli 17,3 miljoonaa euroa (5,2 miljoonaa euroa).

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 13,5 miljoonaa euroa (20,2 miljoonaa euroa) eli 15,9 prosenttia liikevaihdosta (26,9 prosenttia). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 5,6 miljoonaa euroa, joka oli 1,6 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 8,6 miljoonaa euroa (-4,3 miljoonaa euroa), mikä vastaa 10,1 prosenttia liikevaihdosta (-5,7 prosenttia). Liiketuloksen parantumiseen edellisvuodesta vaikuttivat liikevaihdon kasvun lisäksi toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Liiketoiminnan rahavirta oli 24,4 miljoonaa euroa (1,2 miljoonaa euroa). Nettorahavirta oli 13,4 miljoonaa euroa (-10,7 miljoonaa euroa). Nettorahavirta sisälsi kauden tuloksen 7,3 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutoksen 7,1 miljoonaa euroa sisältäen mm. noin 7,2 miljoonan euron kertaluonteisen suorituksen pitkäaikaiseen projektiin liittyen, tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin 5,6 miljoonaa euroa, sekä 2,1 miljoonan euron osingonmaksun (kauden tulos -4,3 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutos 3,0 miljoonaa euroa, 7,2 miljoonan euron tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin, sekä 1,8 miljoonan euron osingonmaksun).

Omavaraisuusaste oli 69,9 prosenttia (69,6 prosenttia).

Nettovelkaantumisaste oli -0,7 prosenttia (13,2 prosenttia).

Tilaukanta oli joulukuun lopussa 45,1 miljoonaa euroa (27,6 miljoonaa euroa). Segmenttiraportointiin siirtymisen yhteydessä yhtiö on tarkastellut ja täsmentänyt tilaukannan määrittelyä ja käsittelyä asiakastietojärjestelmässään. Yhtiön tilaukanta muodostuu myyntitilauksista toimittamatta olevasta osuudesta. Yhtiö on korjannut vuoden 2024 taloudellisissa raporteissa esitetyt vuoden 2023 tilaukanta kuvaavat tunnusluvut vastaamaan uuden prosessin mukaista laskentaa.

KONSERNIN TILAUSKANTA VUONNA 2023 (MEUR)	1Q/23	2Q/23	3Q/23	4Q/23
Korjattu tilaukanta	25,6	23,1	21,3	27,6
Aiemmin raportoitu tilaukanta	28,7	28,0	25,3	27,6

Vertailu puolivuositain

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	2H/24	1H/24	2H/23	1H/23
Liikevaihto	47,2	37,9	39,6	35,6
Liikevoitto /-tappio	5,7	2,9	-1,1	-3,2
Tulos ennen veroja	5,1	2,3	-1,6	-3,6
Katsauskauden tulos	5,0	2,3	-1,8	-3,6

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	2H/24	1H/24	2H/23	1H/23
Tuoteliikevaihto	29,3	22,6	24,4	21,4
	62,1 %	59,6 %	61,6 %	60,0 %
Palveluliikevaihto	17,9	15,3	15,2	14,2
	37,9 %	40,4 %	38,4 %	40,0 %

LIIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	2H/24	1H/24	2H/23	1H/23
Aasia	0,8	0,4	0,3	0,5
	1,7 %	1,1 %	0,9 %	1,4 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	8,9	10,3	10,7	10,2
	18,9 %	27,1 %	27,0 %	28,6 %
Eurooppa	37,5	27,3	28,6	24,9
	79,4 %	71,9 %	72,1 %	70,0 %

Vertailu vuosineljänneksittäin

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	4Q/24	3Q/24	2Q/24	1Q/24	4Q/23
Liikevaihto	33,2	14,0	19,8	18,2	25,7
Liikevoitto /-tappio	6,0	-0,3	1,9	1,0	1,0
Tulos ennen veroja	5,7	-0,6	1,6	0,7	0,7
Katsauskauden tulos	5,6	-0,6	1,6	0,7	0,6

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	4Q/24	3Q/24	2Q/24	1Q/24	4Q/23
Tuoteliikevaihto	22,3	7,0	11,9	10,7	16,8
	67,2 %	50,1 %	60,1 %	59,1 %	65,3 %
Palveluliikevaihto	10,9	7,0	7,9	7,4	8,9
	32,8 %	49,9 %	39,9 %	40,9 %	34,7 %

LIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	4Q/24	3Q/24	2Q/24	1Q/24	4Q/23
Aasia	0,4 1,1 %	0,5 3,3 %	0,1 0,6 %	0,3 1,5 %	0,1 0,4 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	5,2 15,6 %	3,7 26,3 %	4,7 23,8 %	5,6 30,6 %	6,0 23,5 %
Eurooppa	27,7 83,3 %	9,9 70,4 %	14,9 75,5 %	12,3 67,8 %	19,6 76,2 %

Tase ja rahoitus

	31.12.2024	31.12.2023
Pitkäaikaiset varat	82,8	84,6
Lyhytaikaiset varat	82,4	73,1
Varat yhteensä	165,1	157,7
Osakepääoma	12,9	12,9
Muu pääoma	99,9	94,6
Oma pääoma yhteensä	112,8	107,6
Pitkäaikaiset velat	18,4	1,8
Lyhytaikaiset velat	34,0	48,3
Oma pääoma ja velat yhteensä	165,1	157,7
Rahavirrat katsauskaudella:	1-12/2024	1-12/2023
+ kauden tulos +/- suoriteperusteisten erien oikaisu	18,9	5,1
+/- käyttöpääoman muutos	7,1	-3,0
- korot, verot ja saadut osingot	-1,5	-0,9
= liiketoiminnan rahavirta	24,4	1,2
- investointien rahavirta	-6,7	-7,7
- rahoituksen rahavirta	-4,3	-4,2
= kassavarojen muutos	13,4	-10,7

Bruttoinvestoinnit olivat katsauskaudella 7,4 miljoonaa euroa (9,4 miljoonaa euroa). Nettoinvestoinnit olivat katsauskaudella 7,3 miljoonaa euroa (9,2 miljoonaa euroa). Katsauskauden kokonaispoistot olivat 8,6 miljoonaa euroa (9,5 miljoonaa euroa). Korollisten velkojen määrä, mukaan lukien rahoitusleasing-velat, oli katsauskauden päättyessä 20,9 miljoonaa euroa (22,6 miljoonaa euroa). Katsauskauden päättyessä Bittiumin omavaraisuusaste oli 69,9 prosenttia (69,6 prosenttia).

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä seniorilaina, jonka määrä katsauskauden päättyessä oli 19,0 miljoonaa euroa ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Nämä sopimukset neuvoteltiin voimaan uudelleen 28.3.2024, aikaisempien osapuolten välisten sopimusten ollessa erääntymässä toukokuussa 2024. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökateen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täyttyivät katsauskauden päättyessä.

Yhtiön rahoituslainat ja niiden muutokset on merkitty yhtiön taseeseen pitkäaikaisena ja lyhytaikaisena lainana takaisinmaksusuunnitelman mukaisesti.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminta

Bittium jatkoi investointeja omien tuotteiden ja ratkaisujen kehittämiseksi. Tammi-joulukuussa 2024 tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 13,5 miljoonaa euroa (20,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 15,9 prosenttia liikevaihdosta (26,9 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat pääosin Medical- ja Defense & Security -liiketoimintasegmenttien tuotteiden, järjestelmien ja niiden ohjelmistojen kilpailukyvyyn jatkuvaan parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen.

Vuoden 2023 lopulla päivitetystä strategiassa yhtiö linjasi hakevansa muutosta tuotekehitysorganisaatiosta asiakaslähtöiseen kasvuhakuisen toimintamalliin segmenttiorganisaatioidensa kautta. Defense & Security - ja Medical-liiketoimintasegmenteissä on investoitu voimakkaasti omien tuotteiden kehitykseen vuosien 2016 ja 2023 välisenä aikana, mikä on ylläpitänyt yhtiön korkeaa, keskimäärin noin 20 miljoonan euron vuotuista tuotekehitysinvestointitasoa vastaten keskimäärin noin 25 prosenttia yhtiön vuotuisesta liikevaihdosta. Näissä molemmissa tuotepainotteisissa liiketoimintasegmenteissä uusien tuotteiden suurissa kehityshankkeissa on siirrytty kaupalliseen vaiheeseen, jonka myötä tullaan keskittymään pääasiassa olemassa olevien tuotteiden kilpailukyvyyn jatkuvaan parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen.

TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUT, MEUR	1-12 2024	1-12 2023
	12 kk	12 kk
Tutkimus- ja tuotekehityskulut yhteensä	13,5	20,2
Aktivoitu taseeseen	-5,6	-7,2
Kauden poistot ja arvonalentumiset tuotekehitysohjelmista	5,6	5,6
Tuloslaskelmaan sisältyy kuluksi kirjattuja tutkimus- ja tuotekehityskuluja	13,5	18,6
Tutkimus- ja tuotekehityspanostukset, % liikevaihdosta	15,9 %	26,9 %

AKTIVOITUIJEN TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUJEN MÄÄRÄ TASEESSA, MEUR	1-12 2024	1-12 2023
	12 kk	12 kk
Hankintameno kauden alussa	50,5	48,8
Lisäykset kauden aikana	5,6	7,2
Kauden poistot	-5,6	-5,6
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	50,5	50,5

Strategian toteutuminen ja muut merkittävät tapahtumat tammi-joulukuussa 2024

30.10.2023 päivitetyn strategian mukaisesti yhtiöllä on kolme liiketoimintasegmenttiä, jotka ovat biosignaalien mittaamiseen ja etämonitorointiin keskittyvä **Medical**, puolustus- ja viranomaismarkkinoille tuotteita ja palveluita tarjoava **Defense & Security** ja tuotekehityspalveluja tarjoava **Engineering Services**. Aiemmin yhteisesti keskitetyt konsernitoiminnot on jaettu suurelta osin näihin kolmeen liiketoimintasegmenttiin ja jäljelle jääneisiin konsernitoimintoihin jäivät konsernihallinto, strategisiin hankkeisiin ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraaminen.

Vuoden 2023 lopulla päivitetystä strategiassa oli kolme keskeistä painopistettä: 1) muutos tuotekehitysorganisaatiosta asiakaslähtöiseen kasvuhakuisen toimintamalliin segmenttiorganisaatioiden kautta, 2) keskittyminen nykyisiin tuotteisiin kehittämällä niiden kilpailukykyä, tuotannollisuutta ja markkinaosuuksia, sekä 3) tehokkuuden lisääminen omissa toimintatavoissa.

Vuoden 2024 aikana strategian toteuttaminen ja toimenpiteet yhtiön tervehdyttämiseksi jatkuivat systemaattisesti. Yhtiö on päivittänyt toimintatapojaan ja prosessejaan tukemaan liiketoiminnan kasvua.

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä yhtiö on ottanut tärkeitä askeleita kansainvälistymisstrategiassaan saatuaan merkittäviä yhteistyökumppanuuksia maailman suurimpiin lukeutuvien puolustusalan toimijoiden kanssa. Strategisesti merkittävä kumppanuussopimus Puolustusvoimien kanssa allekirjoitettiin vuoden loppupuolella.

Medical-liiketoimintasegmentissä lääkintälaittehyväsyntöjen kiristyneet vaatimukset ja pitkät aikataulut hidastavat strategian eteenpäin viemistä. Kasvun mahdollistamiseksi keskityttiin osaamisen vahvistamiseen, toiminnan ja tehokkuuden parantamiseen ja uusien prosessien käyttöönottamiseen. Tuotteiden ja järjestelmien kehittäminen vastaamaan tiukentuneita vaatimuksia on ollut tärkeässä roolissa tulevaisuuden kasvun rakentamisessa.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä toimintatapoja ja prosesseja kehitettiin ja omien toimintojen tehokkuutta parannettiin. Asiakaskokemuksen parantamista jatkettiin ja uusille markkinoille menemiseen panostettiin. Epävarmuutta toimintaympäristössä luovat asiakkaiden kustannussäästötoimenpiteet.

Tuotekehitysinvestointien kohdentaminen strategian mukaisesti olemassa olevien tuotteiden kilpailukyyn parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen heijastui pienentyneinä tuotekehityskuluina ja liiketuloksen parantumisena. Vuoden 2023 lopulla käytyjen muutosneuvottelujen seurauksena sekä muilla kustannussäästötoimenpiteillä yhtiö saavutti suunnitellut kustannussäästöt vuonna 2024.

Kasvustrategia vuosille 2025–2028

20.12.2024 Bittium päivitti strategiaansa vuosille 2025–2028. Kasvustrategiassa on neljä peruspilaria: 1) johtavan tietoturvallisen sulautetun teknologiaosaamisen vahvistaminen kilpailuedun kulmakiveksi, 2) myyntiin ja kaupallistamiseen vaadittavien kyvykkyyksien rakentaminen kasvun mahdollistamiseksi, 3) teknologiapohjan vahvistaminen keskittämällä tuotekehityksen panostuksia lähemmäs asiakastarpeita, ja 4) toimituskyvykkyyden varmistaminen luotettavuuden ja skaalautuvuuden mahdollistamiseksi. Kasvustrategian tavoitteena on kannattava kasvu jokaisella liiketoimintasegmentillä.

Bittium päivitti samassa yhteydessä myös **pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteensa**: Bittium tavoittelee keskimäärin yli 10 prosentin vuotuista liikevaihdon kasvua ja yli 10 prosentin liikevoittotasoa.

Lisätietoa strategiasta on saatavilla yhtiön internetsivuilla: <https://www.bittium.com/fi/sijoittajat/bittium-sijoittajille/strategia/>

Saumaton ja tietoturallinen liitettävyyden kehityshanke

Maaliskuun 2023 lopussa Bittium lanseerasi Seamless and Secure Connectivity -hankkeen (saumaton ja tietoturallinen liitettävyyden), jonka tarkoitus on mahdollistaa erilaisilla toiminta-alueilla päästä-päähän ulottuvien yhteyksien luotettavat, tietoturvalliset ja häiriösietoiset liitettävyyssarkkitehtuurit ja tuotteet, mukaan lukien tuotteiden ja ratkaisujen elinkaaripalvelut. Business Finland myönsi hankkeelle veturiyhtymien haastajakilpailussa 10 miljoonan euron kehitysrahoituksen sekä 20 miljoonan euron rahoituksen hanketta ympäröiville ekosysteemiyrityksille ja tutkimuskumppaneille. Bittiumin johtama nelivuotinen hanke kestää vuoteen 2026 saakka.

Seamless and Secure Connectivity -hanke tukee yhtiön kasvustrategiaa ja mahdollistaa Bittiumille strategisesti merkittävien teemojen kokonaisvaltaisen kehittämisen. Näitä teemoja ovat mm. salaus- ja tietoturvateknologiat sekä lääketieteen etädiagnostiikka (EKG, EEG ja uniapnea) mukaan lukien biosignaalien mittaaminen, palveluiden digitalisoiminen, langattomuuden lisääntyminen ja tietoturvalliset yhteydet.

Hankkeeseen liittyen vuosien 2023 ja 2024 aikana on käynnistynyt neljä yhteisinnovaatiohanketta, joissa kehitetään mm. algoritmeja IOT-tietoturvahankien pienentämiseksi, optisia tunnistusmenetelmiä fyysisille parametreille ja biomarkkereille, sekä digitaalisia ratkaisuja LifeScience -teollisuudelle. Kaiken kaikkiaan ekosysteemikeskusteluissa on ollut tähän mennessä yli 50 kumppaniyhtymää tai tutkimuslaitosta, ja useita muita yhteisinnovaatiohankkeita odotetaan käynnistyvän vielä alkuvuoden 2025 aikana.

Lisätietoa Seamless and Secure Connectivity -hankkeesta on saatavilla yhtiön internetsivuilla: <https://www.bittium.com/about-bittium/technology-innovation/seamless-and-secure-connectivity-program/>

Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi-joulukuussa 2024

Defense and Security -liiketoimintasegmentti tammi-joulukuussa 2024

Defense & Security -liiketoimintasegmentin tammi-joulukuun 2024 liikevaihto nousi 42,3 prosenttia edellisvuodesta 51,6 miljoonaan euroon (36,2 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti Bittium Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät ja palveluprojektien lisääntyminen.

Käyttökate oli 13,6 miljoonaa euroa (1,9 miljoonaa euroa) eli 26,4 prosenttia liikevaihdosta.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut laskivat 6,3 miljoonaan euroon (10,8 miljoonaa euroa), mikä vastaa 12,2 prosenttia liikevaihdosta (29,8 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat Bittium TAC WIN - taktisen kommunikaatiojärjestelmän ja Bittium Tough SDR -radioiden ja niiden ohjelmistojen edelleen kehittämiseen kilpailukyvyyn ylläpitämiseksi ja ominaisuuksien parantamiseksi. Näistä aktivoitiin taseeseen 3,6 miljoonaa euroa, mikä oli 1,4 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 8,6 miljoonaa euroa (-3,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 16,7 prosenttia liikevaihdosta (-8,7 prosenttia). Liiketuloksen parantumiseen edellisvuodesta vaikuttivat liikevaihdon kasvun lisäksi toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut.

Uusien tilausten määrä vuonna 2024 oli 68,4 miljoonaa euroa (38,6 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 34,5 miljoonaa euroa (17,5 miljoonaa euroa).

DEFENSE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	4Q/24	4Q/23	2024	2023
LIKEVAIHTO	23,7	16,1	51,6	36,2
KÄYTTÖKATE	8,2	3,2	13,6	1,9
Käyttökate % liikevaihdosta	34,8	19,8	26,4	5,3
LIIKEVOITTO/ -TAPPIO	6,5	2,0	8,6	-3,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	27,5	12,5	16,7	-8,7
Tuotekehityskulut	1,1	2,8	6,3	10,8
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,5	-1,0	-3,6	-5,0
Uudet tilaukset	31,0	25,0	68,4	38,6
TILAUSKANTA	34,5	17,5	34,5	17,5
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	233	230	233	230

Liiketoiminnan kehittyminen vuoden viimeisellä neljänneksellä ja markkinanäkymät

Epävarmuus maailmanpoliittisessa tilanteessa on johtanut valtioiden puolustusbudjettien kasvattamiseen, mikä on vaikuttanut puolustusteollisuuden tuotteiden ja palveluiden kysyntään. Kasvaneita puolustusmäärärahoja kohdistettiin ensimmäisessä vaiheessa pääosin kulustarvikkeisiin, mutta jatkossa budjetteja tultaneen myöntämään myös eri maiden puolustusvoimien modernisointi- ja kehityshankkeisiin. Tämä on näkynyt kiinnostuksen kasvuna Bittiumin taktisia kommunikaattoriratkaisuja kohtaan.

Suomen Nato-jäsenyydellä nähdään olevan positiivinen vaikutus Bittiumin puolustus- ja viranomaistuotteiden kysyntään erityisesti Nato-maissa. Nato-jäsenyys on mahdollistanut myös Bittiumin tuotteiden ja järjestelmien laajan näkyvyyden Nato-harjoituksissa, minkä uskotaan kasvattavan tuotteiden tunnettuutta kansainvälisillä markkinoilla.

Bittiumin tuotteet ovat mukana useissa kansainvälisissä asiakaspiloteissa ja kilpailutuksissa, joissa asiakkaat testaavat tuotteita eri laajuisiin taktisen viestinnän tarpeisiin. Puolustusmarkkinoilla taktisessa tiedonsiirrossa valtioiden puolustusvoimat ja muut viranomaistahot

tarvitsevat verkkoja, joissa yhä enemmän liikkuvat verkon käyttäjät voivat siirtää luotettavasti ja tietoturvallisesti yhä suurempia datamääriä. Tämä luo kysyntää taktiselle IP-pohjaiselle Bittium Tactical Wireless IP Network (TAC WIN) -kommunikaatiojärjestelmälle, Bittium Tough SDR -radioille sekä muille Bittiumin IP-pohjaisille taktisen tiedonsiirron ratkaisuille. Puolustusteollisuuden pitkät myyntisyklit vaikuttavat hidastavasti myynnin kehittymiseen ja vaikeuttavat sen ennustamista.

Yhteistyö Suomen Puolustusvoimien kanssa vahvistui entisestään, kun Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy ja Puolustusvoimat solmivat kumppanuussopimuksen vuosille 2025–2036. Sopimuksella hankittavat Kumppanuuden Palvelut kohdistuvat Puolustusvoimien käytössä olevien Bittiumin valmistamien johtamisjärjestelmien elinkaaren aikaiseen rakentamiseen ja ylläpitoon. Näitä järjestelmiä ovat muun muassa taktiset tiedonsiirtojärjestelmät ja niihin liittyvät tuotteet (Bittium Tactical Wireless IP Network, Bittium Tough SDR, Bittium Tough VoIP) sekä niiden ylläpito ja jatkokehitys.

Kumppanuussopimus on Bittiumin kasvustrategiassa tärkeä saavutus ja antaa raamit Bittiumin tuotteiden, ohjelmistojen ja palvelujen ostamiseen. Hankinnat suunnitellaan yhdessä Puolustusvoimien kanssa kullekin vuodelle ja Puolustusvoimat tulee tekemään erilliset hankintatilaukset tuotteista ja palveluista useassa erässä kumppanuussopimuksessa sovitun mukaisesti. Kumppanuussopimuksen rahallinen arvo riippuu Puolustusvoimien eri hankkeiden varustelutarpeista ja rahoituksesta sekä sovittavista ylläpito- ja kehittämispalveluista kullekin vuodelle.

Puolustusvoimat aloitti marraskuussa Bittium Tough SDR™ -sotilas- ja ajoneuvoradioiden ja niihin liittyvien varusteiden sarjahankinnat ja teki noin 25,6 miljoonan euron tilauksen perustuen 12.12.2018 solmitun hankintasopimuksen lisähankintavaraukseen. Kyseessä oli kolmas lisähankinta. Sarjahankinta mahdollistaa uusien radioiden käytön laajentamisen kaikissa puolustushaaroissa ja Pääesikunnan alaisissa laitoksissa. Tilauksen toimitukset aloitettiin vuoden 2024 aikana ja ne saatetaan valmiiksi vuoden 2025 aikana.

Defense & Security -liiketoimintasegmentin strateginen tavoite on kasvaa kansainvälisillä puolustusmarkkinoilla ja voittaa uusia kansainvälisiä asiakkuuksia. Vuonna 2024 Bittium julkaisi uusia yhteistyöhankkeita kansainvälisten puolustusalan toimijoiden kanssa. Yhteistyöhankkeet maailman suurimpien lukeutuvien toimijoiden kanssa ovat merkittäviä askeleita yhtiön kansainvälistymisstrategiassa tarjoten myös hyvän lähtökohdan muille mahdollisille yhteistyöhankkeille tulevaisuudessa.

Yhteistyö Lockheed Martinin kanssa sujuu hyvin. Suomen F-35-hävittäjähankintaan liittyvän epäsuoran teollisen yhteistyön projekteissa Bittiumin johtama konsortio kehittää taktisia verkkoja kybertilannekuvan kehittämiseksi ja menetelmiä sekä kyvykkyyskäsitteitä spektrin hallintaan, mikä parantaa kyvykkyyttä taktisen tilannekuvan muodostamisessa. Molemmat projektit vahvistavat Bittiumin taktisten viestintäjärjestelmien tiedonsiirtokapasiteettia entisestään vaativimmissa taistelutilanteissa.

Kesäkuussa BAE Systemsin kanssa allekirjoitetun raamisopimuksen mukaan BAE Systems voi tarjota Bittiumin taktisen tiedonsiirron tuotteita, palveluita ja järjestelmiä asiakkailleen Yhdistyneessä kuningaskunnassa ja kansainvälisesti.

Kroatian asevoimien kanssa yhteistyö sujui suunnitelmien mukaan. Osana nelivuotista puitesopimusta Bittiumin yhteistyökumppanin IntelliByte INFO:n ja Kroatian puolustusministeriön välillä Bittium on aloittanut Tough SDR -tuotetoimitukset Kroatian asevoimien käyttöön. Taktisen viestintäjärjestelmän tuotteiden ja Tough SRD -radioiden toimiuksia jatkettiin myös Kroatian merivoimille.

Itävallassa Bittiumin taktisen viestintäjärjestelmän käyttöönotto paikallisen armeijan toimesta jatkui ja järjestelmätuotteiden toimituksia sekä niiden integrointia ja testausta jatkettiin.

Älypuhelin ja älypuhelinsovellusten käyttö lisääntyy viranomaismarkkinoilla, mikä luo kysyntää tietoturvallisille Bittium Tough Mobile™ -älypuhelimille ja Bittiumin tuotealustaan pohjautuville asiakaskohtaisille erikoistermiinaaleille sekä tietoturvallisille ohjelmistoratkaisuille. Yleinen tietoisuus mobiiliratkaisujen tietoturvauhista on lisääntynyt ja kiinnostus tietoturvallisia matkaviestimiä kohtaan on kasvanut. Päätelaitteiden ja ohjelmistoratkaisujen myynnin odotetaan kehittyvän maltillisesti viranomaismarkkinoiden luonteen mukaisesti.

Tietoliikenneyhteyksien salaamiseen käytettävän Bittium SafeMove® Mobile VPN -ohjelmiston tietoturvaa kehitettiin edelleen, kun siihen toteutettiin yhdysvaltalaisen standardisointivirasto NIST:n (National Institute of Standards and Technology) standardisoima kvanttiturvallinen algoritmi. Tämän myötä ohjelmisto tarjoaa kvanttiturvalliset yhteydet mobiililaitteen ja organisaation palveluiden välillä ja suojaa näin organisaation sensitiivistä tietoa kvanttilaskennan uhilta. SafeMove Mobile VPN:n Windows-versio sai aiemmin tänä vuonna liikenne- ja viestintävirasto Traficomien Kyberturvallisuuskeskukselta kansallisen TL IV -turvallisuusluokan tiedon salaamiseen.

Tietoturvallisten Meksikon valtiolle kehitettyjen Mexsat-satelliittipuhelinten toimitukset jatkuivat yhteistyökumppanillemme Inmosatille Meksikoon uusien viranomaisorganisaatioiden ottaessa käyttöön satelliittiviestinnän osaksi viestintäjärjestelmäänsä.

Medical-liiketoimintasegmentti tammi-joulukuussa 2024

Medical-liiketoimintasegmentin tammi-joulukuun 2024 liikevaihto laski 12,6 prosenttia edellisvuodesta 19,3 miljoonaan euroon (22,0 miljoonaa euroa). Liikevaihdon laskuun vaikutti uusien tuotteiden ja tuotevarianttien lääkintälaittehyväksyntöjen hidas eteneminen, mikä on osaltaan hidastanut myynnin kasvattamista.

Käyttökate oli 0,7 miljoonaa euroa (0,8 miljoonaa euroa) eli 3,5 prosenttia liikevaihdesta.

Liiketulos oli -0,9 miljoonaa euroa (-0,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa -4,5 prosenttia liikevaihdesta (-4,0 prosenttia). Liiketulokseen vaikuttivat toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet ja edellisvuotta pienemmät tuotekehityskulut. Lisäksi liiketulosta rasittivat yhteensä noin 0,7 miljoonan euron lisäkulut, jotka syntyivät lääkinnällisten laitteiden regulatiivisen osaamisen vahvistamisesta ja ulkopuolisten asiantuntijoiden käyttämisestä.

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 5,3 miljoonaa euroa (7,7 miljoonaa euroa) eli 27,4 prosenttia liikevaihdesta (35,1 prosenttia). Tutkimus- ja tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat olemassa olevien mittalaitteiden sekä diagnostiikkaohjelmistojen ja -järjestelmien kehittämiseen, jotta ne tukisivat paremmin markkinakehitystä ja asiakastarpeita, sekä vastaisivat paremmin kiristyneisiin viranomaisvaatimuksiin. Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 1,4 miljoonaa euroa, joka oli 0,5 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Uusien tilausten määrä vuonna 2024 oli 19,9 miljoonaa euroa (23,1 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 6,1 miljoonaa euroa (5,5 miljoonaa euroa).

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	4Q/24	4Q/23	2024	2023
LIKEVAIHTO	5,5	5,3	19,3	22,0
KÄYTTÖKATE	-0,3	-0,3	0,7	0,8
Käyttökate % liikevaihdesta	-4,9	-5,6	3,5	3,8
LIKEVOITTO/ -TAPPIO	-0,6	-0,8	-0,9	-0,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdesta	-11,5	-14,6	-4,5	-4,0
TUOTEKEHITYSKULUT	1,4	2,0	5,3	7,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,2	-0,4	-1,4	-1,9
Uudet tilaukset	5,3	3,5	19,9	23,1
TILAUSKANTA	6,1	5,5	6,1	5,5
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	103	107	103	107

Liiketoiminnan kehittyminen vuoden viimeisellä neljänneksellä ja markkinanäkymät

Terveysteknologiemarkkinoilla on tapahtumassa merkittävää kehitystä potilaiden monitoroinnissa. Sairauksien ja terveysongelmien ennaltaehkäisyyn panostetaan varhaisdiagnostiikan avulla, potilaiden kotiuttamista tavoitellaan yhä aikaisemmassa vaiheessa sairaala- ja hoitopäivien vähentämiseksi ja etämonitoroinnin tarve kasvaa. Sairaalapäivien vähentäminen lisää merkittävästi tehokkuutta terveydenhuoltoon ja alentaa kustannuksia sekä parantaa hoitokokemusta.

Sekä terveysongelmien ennaltaehkäisyyn että varhaisen kotiuttamisen edellytyksenä on tarkan seurannan ja mittauksen mahdollistaminen sairaalan ulkopuolella, mikä tuo erikoislääkäreiden diagnoosit käyttöön ajasta ja paikasta riippumatta. Näihin tarpeisiin vastaavat Bittiumin sydämen pitkäaikaiseen mittaamiseen ja monitorointiin tarkoitettu Bittium Faros -EKG-mittalaite, uniapnean kotimittaukseen tarkoitettu Bittium Respiro, lihasaktivaatiomittaukseen tarkoitettu EMG-mittalaite sekä Bittiumin tarjoamat diagnostiikkaohjelmistot. Aivojen sähköisen toiminnan mittaamiseen tarkoitettua Bittium BrainStatusta käytetään teho-osastoilla, mutta mittausta voidaan seurata myös etänä.

Lääketieteellisten laitteiden myynnin kehittymiseen vaikuttavat hoidon korvattavuuteen liittyvät vakuutuskäytännöt, jotka vaihtelevat maittain vaikuttaen etädiagnostiikkamarkkinoiden kehitysvauhtiin. Tämä vaikuttaa Bittiumin myyntiponnisteluiden keskittämiseen maantieteellisesti niihin maihin, joissa vakuutuskorvattavuus on hyvällä tasolla.

Vuoden lopussa Bittium kertoi strategiapäivityksen yhteydessä tuovansa markkinoille uuden lihasten sähköisen aktiivisuuden mittaamiseen tarkoitetun EMG-laitteen. EMG-mittaus on ollut yhtiön tuoteportfoliossa jo aiemmin ja kyseinen tuoteversio on käytössä yhtiön asiakkaille Parkinsonin taudin tunnistamisessa. Etädiagnostiikkaan tarkoitetun laitteen muita sovellutusalueita ovat mm. kuntoutuksen etenemisen seuranta ja eri lihas- tai liikehäiriö sairauksien tunnistaminen. Bittium jatkaa markkinoiden ja mahdollisten kumppaneiden kartoittamista kokonaisratkaisun tarjoamiseksi. EMG-mittalaite on MDR-vaatimusten mukainen lääkinällinen laite, joka ei vaadi ilmoitetun laitoksen arviointia, mikä helpottaa tuotteen myyntiprosessia eri maissa.

Vuosien mittainen yhteistyö Boston Scientific Cardiac Diagnosticsin (CDx) kanssa on jatkunut hyvin ja merkittävä osa Bittiumin EKG-mittalaitteiden myynnistä kertyi CDx:lle toimitetuista laitteista. CDx on yksi Yhdysvaltain johtavista EKG-mittauspalveluita tuottavista palveluntarjoajista. Bittium Faros EKG-mittalaitteita myytiin myös Euroopassa, Aasiassa ja Australiassa, mutta näillä markkinoilla EKG-mittalaitteiden markkina on huomattavasti pirstaleisempi, minkä takia volyymin kasvattaminen vaatii pitkäjänteistä työtä.

Bittium on hakenut uniapnean mittaamiseen käytettävälle Respiro-mittalaitteelle Euroopassa maakohtaisia lisähyväksyntöjä MDR-hyväksynnän lisäksi ja hyväksynnät on merkittävältä osin saatu. Yhtiö keskittyy strategiansa mukaisesti Respirom myyntiin Euroopassa. Edellytysten täyttämistä Yhdysvaltain markkinoille tarvittavan myyntiluvan saamiseksi elintarvike- ja lääkevirasto FDA:ta (Food and Drug Administration) on jatkettu taustalla. Näihin lukeutuvat mm. tuotteen algoritmien kehittäminen ja laajat kliiniset testit, mistä syystä luvan saaminen voi kestää vuosia. Respirom myynnin odotetaan vahvistuvan ja muodostavan tulevaisuudessa yhden merkittävän kasvuajurin Medical-liiketoimintasegmentissä.

Aivojen sähköistä toimintaa mittaavan BrainStatus EEG-mittalaitteen käyttö tehohoidossa on jatkunut ja palautteet tuotteesta ovat positiivisia. Tuloksiin perustuen tuotetta on jatkokehitetty entistä paremmin teho-osastojen toimintaan ja järjestelmiin sopivaksi. Tehohoidon suositusten muuttuminen aivosähkökäyrän mittauksen osalta vaativampaan suuntaan odotetaan vaikuttavan positiivisesti BrainStatuksen kysyntään.

Viranomaisten sääntelyllä on vahva merkitys lääkinällisten laitteiden saattamisessa markkinoille, ja vaatimukset vaihtelevat eri maissa. Prosessit ovat vaativia ja pitkäkestoisia ja yhtiö on kuluneen vuoden aikana panostanut tarvittavan osaamisen kasvattamiseen. Bittiumilla on menossa useita kehitysprojekteja, jotka tähtäävät lääkintälaittehyväksyntöihin eri maissa. Tärkeimmät kehityshankkeet ovat Bittium Faros EKG-mittalaitteen ja Bittium BrainStatus EEG-mittalaitteen Euroopan MDR-lääkintälaittehyväksynnät. Hyväksynnät tulee saattaa voimaan vuoden 2028 loppuun mennessä, jonka jälkeen tuotteiden nykyiset lääkintälaittehyväksynnät eivät ole enää voimassa.

Engineering Service -liiketoimintasegmentti tammi-joulukuussa 2024

Engineering Services -liiketoimintasegmentin tammi-joulukuun 2024 liikevaihto laski 15,6 prosenttia edellisvuodesta 14,3 miljoonaan euroon (17,0 miljoonaa euroa). Liikevaihdon laskuun vaikutti haastava markkinatilanne erityisesti valmistavan teollisuuden puolella, jossa asiakkaat ovat joutuneet siirtämään tai perumaan tuotekehitysprojekteja kustannussäästöpainneiden takia. Tuotekehityspalveluprojektien määrän ollessa vähäisempi osa liiketoimintasegmentin osaajista on tehnyt Defence & Security -liiketoimintasegmentin asiakasprojekteja koko vuoden ajan ja tämä on mahdollistanut henkilöstön työllisyystilanteen säilymisen hyvällä tasolla.

Käyttökate oli 1,2 miljoonaa euroa (1,7 miljoonaa euroa) eli 8,3 prosenttia liikevaihdosta.

Liiketulos oli 1,2 miljoonaa euroa (1,7 miljoonaa euroa), mikä vastaa 8,2 prosenttia liikevaihdosta (9,7 prosenttia). Liiketuloksen kehittymiseen vaikuttivat asiakasprojektien pienempi määrä sekä toiminnan tehostamiseen ja kannattavuuden parantamiseen tehdyt toimenpiteet.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 0,5 miljoonaa euroa (0,3 miljoonaa euroa) eli 3,5 prosenttia liikevaihdosta (2,0 prosenttia). Engineering Services -liiketoimintasegmentin tutkimus- ja tuotekehityskulut liittyivät toiminnan ja osaamisen kehittämiseen fokuksena radioteknologia ja ohjelmisto-osaamisen kehittäminen.

Uusien tilausten määrä vuonna 2024 oli 14,0 miljoonaa euroa (14,6 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 4,5 miljoonaa euroa (4,7 miljoonaa euroa).

ENGINEERING-SERVICES -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	4Q/24	4Q/23	2024	2023
LIKEVAIHTO	4,1	4,3	14,3	17,0
KÄYTTÖKATE	0,7	0,3	1,2	1,7
Käyttökate % liikevaihdosta	16,7	6,3	8,3	9,8
LIKEVOITTO/ -TAPPIO	0,7	0,3	1,2	1,7
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	16,7	6,3	8,2	9,7
TUOTEKEHITYSKULUT	0,1	0,1	0,5	0,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	2,5	3,5	14,0	14,6
TILAUSKANTA	4,5	4,7	4,5	4,7
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	129	131	129	131

Liiketoiminnan kehittyminen vuoden viimeisellä neljänneksellä ja markkinanäkymät

Langattomassa tietoliikenteessä 5G-tekniikan käyttöönotto etenee sekä verkko- että päätelaitepuolella. 5G-tekniikalle allokoitujen radiotaajuuksien suuri määrä kasvattaa tarvittavien tuotteiden taajuusversioiden määrää ja luo siten kysyntää tuotevarianttien kehittämiseksi. Erilaiset satelliittikommunikaation ratkaisutarpeet ja uudet tekniikat kasvattavat Bittiumin tuotekehitysoasaamisen kysyntää uusien toimijoiden tullessa mukaan perinteiseen toimittajaverkoston. Vuonna 2024 Bittium aloitti testaustarkoituksena tarkoitettua satelliittijärjestelmässä toimivan päätelaiteen kehittämisen asiakkaalleen perustuen uuteen standardoituun satelliittitekniikkaan.

Monet Bittiumin asiakkaista kehittävät omia tuotteita ja palveluita kausittain tarpeidensa mukaan. Tarve tuotekehityskumppanille vaihtelee samassa syklistä aiheuttaen suuriakin vuotuisia eroja asiakkaan kanssa tehtävien projektien määrälle.

Yhteistyö olemassa olevien avainasiakkaiden kanssa on jatkunut hyvänä. Asiakasprojekteissa suunniteltiin muun muassa lääkinällisiä laitteita, sulautettuja langattomia IoT-laitteita osana laajempaa kokonaisjärjestelmää, verkkopuolen radioita sekä satelliittipäätelaitteita. Uusia tuotekehitysprojekteja neljännellä vuosineljänneksellä saatiin muun muassa Telecom- ja valmistavan teollisuuden markkinoilta.

Päivitetyn strategian mukaisesti Engineering Services -liiketoimintasegmentissä kasvua tullaan hakemaan lisäksi puolustusteollisuuden markkinoilta, jonne tarjotaan suunnittelupalveluosaamista tuotteisiin ja palveluihin, joissa tarvitaan sulautetun ja langattoman laitteen suunnitteluosaamista. Tällaisia ovat mm. erilaiset sensorit, datalinkit ja antennit. Bittiumin pitkäaikainen kokemus puolustusteollisuuden vaatimuksista liittyy toimintaympäristön haastaviin olosuhteisiin sekä kokemus vahvasti säännellystä ympäristöstä yhdistettynä yhtiön alan vahvaan osaamiseen antavat Engineering Services -liiketoiminnalle hyvän lähtökohdan tarjota kustannustehokkaita ratkaisuja asiakkaiden tarpeisiin.

Digitalisaation myötä tietoturvallinen esineiden internet (Internet of Things, IoT) on merkittävä kehitysalue lähes kaikilla toimialoilla. Kysyntää Bittiumin suunnittelupalveluille ja räätälöidyille ratkaisuille luovat yritysten kasvava tarve digitalisoida toimintaansa, kerätä tietoa langattomasti, siirtää tieto internetiin ja pilvipalveluihin sekä valvoa ja ohjata laitteita sekä järjestelmiä etänä. Tätä varten markkinoille tarvitaan sekä vaatimaan teollisuuskäyttöön että vapaa-ajan sovelluksiin tarkoitettuja tietoturvallisia laitteita, jotka keräävät laitteen käyttäjien sensoreiden tuoman informaation ja luovat laitteelle luotettavan langattoman yhteyden internetiin ja pilvipalveluihin.

5G- ja IoT-radioteknologioiden käyttöönoton myötä digitalisoitujen laitteiden määrä kasvaa jatkuvasti. Laitteisiin tulee myös uusia yhä kehittyneempiä ominaisuuksia, jotka luovat kysyntää suunnittelupalveluille. Erilaisten järjestelmien ja teknologioiden integroinnilla onkin tärkeä rooli asiakkaalle tarjottavan kokonaispalvelun mahdollistamisessa.

Epävarmuuksia markkinoilla aiheuttavat kustannussäästöpainot, joiden takia asiakkaiden tuotekehitysbudjetit ovat jatkuvan tarkkailun alla. Uusien projektien aloituksia on jouduttu siirtämään eteenpäin ja joitakin on peruuntunut. Markkinatilanteen odotetaan jatkuvan haastavana vielä alkuvuoden ajan. Tuotekehityspalveluliiketoiminnassa näkyvyys on erittäin lyhyt ja vaihtelut markkinatilanteesta voivat aiheuttaa merkittäviäkin muutoksia nopealla aikataululla.

Konsernitoiminnot tammi-joulukuussa 2024

Konsernitoimintojen tammi-joulukuun liikeulos oli -0,3 miljoonaa euroa (-1,9 miljoonaa euroa).

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 1,5 miljoonaa euroa (1,3 miljoonaa euroa). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,6 miljoonaa euroa, joka oli 0,2 miljoonaa euroa enemmän kuin vuosi sitten.

Konsernitoiminnot sisältävät konsernihallinnon, strategisten hankkeiden ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraamisen. Tämän lisäksi Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka on perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmentit maksavat palvelumaksua suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Konsernitoiminnoista vastaavat toimitusjohtaja, talousjohtaja, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja sekä lakiasiainjohtaja.

KONSERNITOIMINTOJEN TUNNUSLUVUT, MEUR	4Q/24	4Q/23	2024	2023
LIIVEVAIHTO				
KÄYTTÖKATE	-0,1	0,2	1,8	0,8
Käyttökate % liikevaihdosta				
LIIKEVOITTO/ -TAPPIO	-0,6	-0,5	-0,3	-1,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta				
TUOTEKEHITYSKULUT	0,4	0,2	1,5	1,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,2	-0,1	-0,6	-0,4
HENKILÖSTÖN MÄÄRÄ KAUDEN LOPUSSA	45	59	45	59

Henkilöstö

Vuoden 2024 tammi-joulukuussa konsernin palveluksessa työskenteli keskimäärin 507 henkilöä (601 henkilöä). Joulukuun 2024 lopussa henkilöstön määrä oli 510 (526 henkilöä).

Muutokset yrityksen johdossa

24.1.2024 Bittium Oyj:n Medical-liiketoimintasegmentin johtaja **Antti Näykki** (insinööri, sulautetut järjestelmät) nimitettiin 1.2.2024 alkaen Bittium Oyj:n kehitysjohtajaksi. Näykki jatkoi Bittium Oyj:n johtoryhmän jäsenenä. Kehitysjohtajan roolissa hän keskittyy erityisesti Bittiumin pidemmän aikajänteen kasvun rakentamiseen. Hänen vastuualueisiinsa kuuluvat myös konsernin tutkimustoiminnan, toimitusketjujen ja laadun johtaminen sekä henkilöstöhallinto ja tietohallinto. Näykki raportoi toimitusjohtaja Johan Westermarckille.

24.1.2024 Bittium Oyj:n kehitysjohtaja **Laura Kauppinen** (psykologian tohtori) nimitettiin 1.2.2024 alkaen Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi. Kauppinen jatkoi Bittium Oyj:n johtoryhmän jäsenenä. Kauppinen aloitti Bittiumilla kesäkuussa 2023 kehitysjohtajan tehtävässä vieden läpi konsernin strategiapäivityksen sekä merkittävän muutosprosessin yhtiön tervehdyttämiseksi. Uudessa tehtävässään Kauppinen keskittyy päivitetyn strategian implementointiin kannattavan kasvun mahdollistamiseksi Medical-liiketoiminnassa. Kauppinen raportoi toimitusjohtaja Johan Westermarckille.

21.3.2024 **Petri Hiljanen** (KTM) nimitettiin Bittium Oyj:n talousjohtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.4.2024 alkaen. Hän raportoi tehtävässään toimitusjohtaja Johan Westermarckille. Petri Hiljanen on viimeksi toiminut Detection Technologies Oyj:n talousjohtajana ja johtoryhmän jäsenenä. Bittium Oyj:n aiempi talousjohtaja **Antti Keränen** irtisanoutui henkilökohtaisista syistä.

5.6.2024 Bittium Oyj:n kehitysjohtaja ja johtoryhmän jäsen **Antti Näykki** päätti jättää yhtiön ja jatkaa uraansa Bittiumin ulkopuolella. Näykki vastannut kehitysjohtajan tehtävän lisäksi konsernin tutkimustoiminnasta, toimitusketjujen ja laadun johtamisesta sekä henkilöstöhallinnosta ja tietohallinnosta. Näykki jatkaa yhtiön palveluksessa tukien tehtävien ja vastuiden siirtoa, kuitenkin enintään 4.9.2024 saakka.

10.10.2024 **Erik Ahnger** (DI) nimitettiin Bittium Oyj:n kehitysjohtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 7.1.2025 alkaen. Hän raportoi tehtävässään toimitusjohtaja Johan Westermarckille. Ahnger on viimeksi toiminut Patria Oyj:n konsernin kehitysjohtajana sekä vastannut konsernistrategiasta ja yritysostoista.

7.1.2025 lähtien Bittium Oyj:n johtoryhmän ovat muodostaneet toimitusjohtaja Johan Westermarck, talousjohtaja Petri Hiljanen, lakiasiainjohtaja Kari Jokela, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja Karoliina Malmi, kehitysjohtaja Erik Ahnger, sekä liiketoimintasegmenttien johtajat Jari Inget (Engineering Services), Tommi Kangas (Defense & Security) ja Laura Kauppinen (Medical).

Osake ja osakepääoma

Bittium Oyj:n osakkeet noteerataan Nasdaq Helsingissä. Yhtiöllä on yksi osakesarja. Kaikki osakkeet oikeuttavat samansuuruiseen osinkoon. Jokaisella osakkeella on yksi ääni. Osakkeilla ei ole nimellisarvoa. Yhtiön osakkeet on liitetty Euroclear Finland Oy:n pitämään arvo-osuusjärjestelmään.

31.12.2024 yhtiön kaupparekisteriin merkitty ja täysin maksettu osakepääoma oli 12 941 270,00 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 35 702 264 kappaletta. Yhtiön osakkeen kirjanpidollinen vasta-arvo on 0,10 euroa.

31.12.2024 yhtiöllä oli hallussaan 216 146 kappaletta omia osakkeitaan, mikä vastaa noin 0,61 prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä.

PÖRSSIKURSSIT (EUR)	1-12/2024	1-12/2023
	12 kk	12 kk
Ylin kurssi	9,30	5,20
Alin kurssi	4,21	3,31
Keskikurssi	6,50	4,22
Päätöskurssi	6,36	4,81
Osakekannan markkina-arvo, (MEUR)	232,0	170,7
Osakkeiden vaihto, (MEUR)	39,8	17,0
Osakkeiden vaihto, (1 000 kpl)	6 119	4 021
Suhteessa keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä, %	17,2	11,3

Kannustinohjelmat

Johdon osakepohjainen kannustinjärjestelmä

Bittium Oyj:n ("Bittium") hallitus päätti 19.6.2023 uuden osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). Sen tavoitteena on yhdenmukaistaa Bittiumin johdon intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä, kannustaa johtoa Bittiumin strategisten tavoitteiden saavuttamiseen sekä Bittiumin johdon sitouttaminen.

PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä. Vuonna 2024 hallitus ei tehnyt päätöstä PSP 2024-2026 osakepalkkio-ohjelman alkamisesta.

Lisätietoa osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä löytyy yhtiön internetsivuilta osoitteesta <https://www.bittium.com>

Muita kannustinohjelmia

Lisäksi yhtiöllä on käytössä **tulospalkkiojärjestelmä**, jonka palkkio maksetaan tavoitteiden saavuttamisen perusteella sekä **voittopalkkiojärjestelmä**, joka koskee koko henkilöstöä pois lukien muiden lyhyen aikavälin palkkiojärjestelmien piirissä olevat henkilöt.

Osakkeenomistajat

Suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2024

	Osakkeiden määrä	%-osuus osakkeista
1. Veikkolainen Erkki	1 825 243	5,1
2. Ponato Oy	1 501 300	4,2
3. Hulkko Juha	1 419 370	4,0
4. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 365 934	3,8
5. Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 296 529	3,6
6. Hildén Kai	658 000	1,8
7. Fondita Nordic Micro Cap Sijoitusrahasto	517 218	1,4
8. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	503 000	1,4
9. Hirvilammi Hannu	432 763	1,2
10. Sijoitusrahasto Aktia Nordic Micro Cap	410 389	1,2

Joulukuun 2024 lopussa Bittium Oyj:llä oli 22 853 omistajaa. Kymmenen suurinta omistajaa omistivat 27,8 prosenttia osakkeista. Yksityisten henkilöiden omistamien osakkeiden osuus oli 69,2 prosenttia. Ulkomaalais- ja hallintarekisteröityjen osakkeenomistajien omistama osuus osakkeista oli 5,6 prosenttia.

Liputusilmoitukset

Katsauskauden aikana ei tapahtunut omistussuhteisiin liittyviä muutoksia, jotka olisivat johtaneet arvopaperimarkkinalain 2:9§:n edellyttämään ilmoitusvelvollisuuteen eli niin sanottuun liputusilmoitukseen.

Vuoden 2024 varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 10.4.2024 klo 13.00 alkaen Oulun yliopistolla Saalastinsalissa, osoitteessa Pentti Kaiteran katu 1, 90570 Oulu. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2023 tilinpäätöksen ja konsernitilinpäätöksen, myönsi vastuuvapauden yhtiön hallituksen jäsenenä ja toimitusjohtajana tilikaudella 1.1.–31.12.2023 toimineille henkilöille sekä antoi neuvoa-antavan päätöksen yhtiön toimielinten palkitsemispolitiikan ja -raportin hyväksymisestä. Yhtiökokous kannatti kaikkia hallituksen ja kolmen suurimman osakkeenomistajan yhtiökokouskutsun mukaisia ehdotuksia.

Taseen osoittaman voiton käyttäminen ja osingonjaosta päättäminen

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2023 vahvistetun taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,03 euroa osakkeelta. Osinko maksettiin osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 12.4.2024 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 19.4.2024.

Lisäksi yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti valtuuttaa hallituksen päättämään harkintansa mukaan ylimääräisestä osingosta, 0,03 euroa osakkeelta, 31.10.2024 mennessä. Hallitus arvioi, että harkinnanvarainen ylimääräinen osinko maksetaan, ellei liiketoimintaympäristössä tapahdu merkittävää heikkenemistä vuoden 2024 aikana. Yhtiö julkistaa hallituksen mahdollisesti tekemät osingonmaksuun liittyvät päätökset erikseen ja vahvistaa samalla osingon täsmäytys- ja maksupäivät.

Osingonmaksun täsmäytyspäivänä yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita lukuun ottamatta kaikki yhtiön osakkeet oikeuttavat osinkoon.

Hallituksen valinta ja palkkiot

Yhtiön hallituksen jäsenmääräksi vahvistettiin kuusi (6). Erkki Veikkolainen, Riitta Tiuraniemi, Veli-Pekka Paloranta, Petri Toljamo ja Pekka Kemppainen valittiin uudelleen hallituksen jäseniksi toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Lisäksi Raimo Jyväsjärvi valittiin hallituksen uudeksi jäseneksi samaksi toimikaudeksi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille maksetaan kuukausipalkkiota seuraavasti: hallituksen puheenjohtajalle 3 150 euroa ja muille hallituksen jäsenille kullekin 1 800 euroa. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen kokouksiin seuraavasti: hallituksen puheenjohtaja 875 euroa kokoukselta ja muut hallituksen jäsenet 500 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen valiokuntien kokouksiin seuraavasti: valiokunnan puheenjohtaja 600 euroa kokoukselta ja muut valiokunnan jäsenet 400 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenten matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

50 prosenttia hallituksen jäsenten kuukausipalkkioiden kokonaismäärästä maksetaan kerralla julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan hankittavina Bittium Oyj:n osakkeina tai osakeannilla tai erityisissä olosuhteissa, mikäli palkkiota ei jostain syystä voida maksaa osakkeina, kokonaan rahana. Osakkeet hankitaan yhtiön laatiman hankintaohjelman mukaisesti. Hallituksen jäsen ei saa luovuttaa palkkiona saatuja osakkeita ennen kuin hänen jäsenyytensä hallituksessa on päättynyt.

Tilintarkastajan valinta ja palkkiot

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudeksi, joka päättyy vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. PricewaterhouseCoopers Oy ilmoitti, että KHT Sami Posti tulee toimimaan päävastuullisena tilintarkastajana. Tilintarkastajalle päätettiin maksaa palkkio tilintarkastajan kohtuullisen laskun mukaan.

Kestävyysraportoinnin varmentajan valitseminen

Kestävyysraportoinnin varmentajaksi valittiin kestävyystarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudelle, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. PricewaterhouseCoopers Oy ilmoitti, että päävastuullisena kestävyysraportointitarkastajana toimii KHT Tiina Puukkoniemi.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta seuraavasti.

Hankittavien omien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Omia osakkeita voidaan valtuutuksen nojalla hankkia vain vapaalla omalla pääomalla. Omia osakkeita voidaan hankkia hankintapäivänä julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Hallitus päättää siitä, miten osakkeita hankitaan. Hankinnassa voidaan käyttää muun ohessa johdannaisia. Omia osakkeita voidaan hankkia muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa (suunnattu hankkiminen).

Valtuutus kumosi yhtiökokouksen 12.4.2023 antaman valtuutuksen päättää omien osakkeiden hankkimisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2025 asti.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta seuraavasti.

Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Hallitus päättää kaikista osakeannin ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden antamista että omien osakkeiden luovuttamista. Osakeanti ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antaminen voi tapahtua osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen (suunnattu anti).

Valtuutus kumosi yhtiökokouksen 12.4.2023 antaman valtuutuksen päättää osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2025 asti.

Yhtiöjärjestyksen muutos

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, yhtiökokousta koskevaa yhtiöjärjestyksen kohtaa (7) muutetaan siten, että siinä mahdollistetaan yhtiökokouksen järjestäminen kokonaan ilman kokouspaikkaa niin sanottuna etäkokouksena, ja että yhtiökokous voidaan pitää yhtiön kotipaikan lisäksi myös Helsingissä, Espoossa tai Vantaalla. Ehdotetut lisäykset voimassa olevaan yhtiöjärjestykseen on alleviivattu:

7. Kokouskutsu ja ilmoittautuminen

Kutsu yhtiökokoukseen toimitetaan osakkeenomistajille aikaisintaan kolme kuukautta ja vähintään kolme viikkoa ennen kokousta, kuitenkin viimeistään yhdeksän (9) päivää ennen yhtiökokouksen täsmäytyspäivää, julkaisemalla kutsu yhtiön internet-sivuilla tai yhdessä tai useammassa hallituksen määräämässä sanomalehdessä tai lähettämällä kutsu osakkeenomistajille heidän yhtiön osakasluetteloon merkittyihin osoitteisiinsa postitetulla kirjeellä.

Oikeus osallistua yhtiökokoukseen on sillä, joka on ilmoittautunut yhtiölle viimeistään kokouskutsussa mainittuna päivänä, joka voi olla enintään kymmenen (10) päivää ennen kokousta.

Yhtiökokous voidaan pitää yhtiön kotipaikan lisäksi Helsingissä, Espoossa tai Vantaalla.

Hallitus voi päättää, että yhtiökokous järjestetään ilman kokouspaikkaa siten, että osakkeenomistajat voivat käyttää päätösvaltaansa kokouksen aikana täysimääräisesti ja ajantasaisesti tietoliikenneyhteyden ja teknisen apuvälineen avulla (etäkokous).

Hallituksen järjestäytymiskokous

Hallitus valitsi järjestäytymiskokouksessaan 10.4.2024 Erkki Veikkolaisen hallituksen puheenjohtajaksi. Lisäksi hallitus päätti, että hallituksella on edelleen tarkastusvaliokunta, jonka jäseniksi valittiin Riitta Tiuraniemi (valiokunnan puheenjohtaja), Petri Toljamo ja Veli-Pekka Paloranta.

Hallituksen ehdotus taseen osoittaman voiton käyttämisestä ja osingonmaksusta päättämisestä

Emoyhtiön taseen voitonjakokelpoiset varat 31.12.2024 olivat 116 813 656 euroa, josta tilikauden voitto oli 2 705 058 euroa. Hallitus ehdottaa 7.5.2025 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2024 vahvistettavan taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,10 euroa osakkeelta. Osinko maksetaan osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 9.5.2025 on merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Hallitus esittää, että osingon maksupäivä on 16.5.2025.

Bittium Oyj noudattaa osinkopolitiikkaa, joka ottaa huomioon konsernin tuloksen, taloudellisen aseman, pääoman tarpeen sekä kasvun ja vaatiman rahoituksen.

Katsauskauden jälkeiset merkittävät tapahtumat

18.2.2025 Bittium Oyj:n nykyinen toimitusjohtaja Johan Westermarck irtisanoutui tehtävästään. Bittium Oyj:n hallitus nimitti Petri Toljamon (DI, eMBA) uudeksi toimitusjohtajaksi 1.4.2025 alkaen. Toljamolla on yli 20 vuoden kokemus useiden kansainvälisten teknologiayhtiöiden johtotehtävistä ja kansainvälisestä liiketoiminnasta. Hän siirtyy Bittiumille perustamansa HT Growth Partners Oy:n toimitusjohtajan tehtävästä.

Toljamo on toiminut Bittium Oyj:n hallituksen jäsenenä vuosina 2018–2020 ja vuodesta 2021 eteenpäin. Ottaessaan vastaan toimitusjohtajan tehtävät, hän jättäytyy pois yhtiön hallituksesta. 1.4.2025 alkaen Bittium Oyj:n hallituksen muodostavat: Erkki Veikkolainen (puheenjohtaja), Pekka Kempainen (jäsen), Veli-Pekka Paloranta (jäsen), Riitta Tiuraniemi (jäsen) ja Raimo Jyväsjärvi (jäsen).

Johan Westermarck on toiminut Bittiumin toimitusjohtajana vuodesta 2023 lähtien ja jatkaa tehtävässään 31.3.2025 saakka.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myynnin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopoliittinen epävakaus on aiheuttanut erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Markkinariskit

Kansainvälisen talouden epävarmuus voi vaikuttaa Bittiumin palvelujen, ratkaisujen ja tuotteiden kysyntään sekä aiheuttaa esimerkiksi hinnoittelupaineita. Lyhyellä tähtäimellä se voi vaikuttaa erityisesti henkilöstön käyttöasteeseen, laskutettavuuteen ja keskimääräisiin tuntihintoihin T&K-palvelussa. Kasvava kansainvälinen poliittinen epävarmuus voi myös vaikuttaa Bittiumin palvelujen, ratkaisujen ja tuotteiden kysyntään ja hintakilpailukykyyn eri maantieteellisillä alueilla. Bittiumiin kohdistuu myös yhä enemmän yhtiön asiakkaiden tai muiden yhteistyökumppanien sijaintimaihin liittyviä juridisia, taloudellisia, poliittisia ja sääntelyllisiä riskejä, jotka voivat johtaa toimitusten viivästykseen tai siihen, ettei tilauksia tule ennustettuja määriä, valuuttakurssitappioihin, kohonneisiin kustannuksiin tai oikeudenkäynteihin ja niihin liittyviin kustannuksiin.

Bittiumin asiakaskuntaan kuuluu muun muassa telekommunikaatioteollisuudessa toimivia yhtiöitä, puolustus- ja muita viranomaisia ja heille tuotteita toimittavia yrityksiä sekä terveydenhuollon markkinoilla toimivia yrityksiä, joten Bittium on alttiina näitä teollisuuden aloja koskeville markkinamuutoksille.

Merkittävä osa Bittiumin liikevaihdosta kertyy tuotteiden ja tuotekehityspalvelujen myynnistä puolustus- ja muille viranomaisille ja heille tuotteita toimittaville yrityksille. Poikkeama ennakoidusta liiketoiminnan kehityksestä tällaisten asiakaskeskeisyyden kanssa voisi johtaa merkittäviin poikkeamiin Bittiumin tulevaisuuden näkymissä koskien liikevaihtoa ja liiketuloa kuluvaan tilikauden aikana ja sen jälkeen.

Bittium pyrkii laajentamaan asiakaspohjaansa pidemmällä aikavälillä niin, että riippuvuus yksittäisistä asiakkaista vähenee, jolloin yhtiöön vaikuttaisi lähinnä Bittiumin asiakaskuntaan kuuluvien yhtiöiden teollisuudenalojen yleinen liiketoimintaympäristö yksittäisten asiakassuhteiden kehittymisen sijaan. Tarkemmat liiketoimintasegmentti-kohtaiset markkinakatsaukset on esitetty tässä tilinpäätöstiedotteessa osiossa "Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi-joulukuussa 2024".

Liiketoimintaan liittyvät riskit

Yhtiön operatiiviseen liiketoimintaan liittyy riskejä pääasiassa seuraavilla osa-alueilla: asiakkaiden tuoteohjelmapäätösten epävarmuus ja heidän valintansa oman kehitystyön ja ostopalvelujen välillä, sekä toisaalta heidän päätöksensä jatkaa, vähentää tai lopettaa nykyisiä tuoteohjelmiaan, suurten asiakasprojektien toteutus ja hallinta, projektiresurssien kasvattaminen ja alarajo, henkilöstön saatavuus työmarkkinoilta, tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien saatavuus kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin ja niiden menestyksekkäis hyödyntäminen, kilpailutilanne ja mahdolliset markkinoiden viiveet, asiakas- ja alihankintasopimusten oikea-aikainen solmiminen

kohtuullisin kaupallisin ehdoin, tuotekehitysprojektien viiveet, aktivoitujen tuotekehitysinvestointien tuotto-odotusten toteutuminen, varastojen arvostusriskit ja suunniteltua suurempia T&K-kustannuksia aiheuttavat tuotekehityksen teknologiariskit sekä tuotteiden valmistamisen käynnistämiseen liittyvät riskit. Liikevaihdon kertymiseen liittyvät tavanomaiset ajoitusriskit sekä nykyisten että uusien tuotteiden ja asiakkaiden osalta. Bittiumilla on eräitä merkittäviä asiakasprojekteja, joiden jatkuminen ennakoitusta poikkeavasti voisi johtaa myös merkittäviin poikkeamiin tulevaisuuden näkymissä. Lisäksi Bittiumin tuotteiden, ratkaisujen ja palveluiden myyntiin liittyy tavanomaisia teollisuuden takuu- ja tuotevastuuriskejä.

Tuoteliiketoimintaan liittyviä tyypillisiä riskejä ovat merkittävä riippuvuus toteutuvista tilaus- ja toimitusmääristä, ajoitusriskit ja mahdolliset markkinoiden viiveet. Edellä mainitut tekijät voivat ilmentyä alempina toimitusmäärinä tai korkeampina tuotantokuluina ja sitä kautta alhaisempana tuottona. Bittiumin tuotteiden tuominen kansainvälisille puolustus- ja muille viranomaismarkkinoille voi kestää ennakoitua pidempään, sillä hankkeet ovat tyypillisesti pitkiä ja osto-ohjelmat valmistellaan kansallisten ministeriöiden ohjauksessa ja käytettävissä olevan rahoituksen puitteissa. Lisäksi valittujen tuotteiden hankinnat ajoittuvat useille vuosille.

Eräät Bittiumin liiketoiminnot toimivat vahvasti patentoiduilla teollisuuden aloilla, jolloin aineettomien oikeuksien hallintaan sisältyy riskejä, yhtäältä liittyen Bittiumin tuotteissa ja palveluissa käytettyjen teknologioiden saatavuuteen kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin, ja toisaalta liittyen kykyyn puolustautua Bittiumin ja kolmansilta osapuolilta lisensioituja teknologioita koskevilta suojattujen immateriaalioikeuksien loukkauksilta. Myös toimialan ulkopuoliset patentinhaltijat toimivat aktiivisemmin hallussaan olevien patenttien puolustamiseksi ja kaupallistamiseksi, ja tämä osaltaan lisää immateriaalioikeuksien hallintaan liittyviä riskejä. Pahimmillaan suojattujen immateriaalioikeuksien loukkaamisesta johtuvat vaatteet voisivat johtaa merkittäviin korvausvastuisiin. Lisäksi mahdolliset haasteet tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien globaalissa saatavuudessa sekä tarvittavien vientilupien myöntämisessä voivat vaikuttaa asiakasprojektien etenemiseen ja tuotteiden toimituskykyyn. Yhtiö muutti nimensä Bittium Oyj:ksi 1.7.2015 ja alkoi samalla käyttää uutta tavaramerkkiä. Uuden tavaramerkin rekisteröintiin ja käyttöön voi sisältyä tavanomaisia uuden tavaramerkin käyttöönottoon liittyviä riskejä.

Rahoitusriskit

Kansainvälisen talouden epävarmuus voi johtaa maksuviivästyksiin ja lisätä luottotappioiden riskiä sekä toisaalta heikentää rahoituksen saatavuutta ja ehtoja, mukaan lukien myös kohonnut korkotaso. Bittium rahoittaa toimintansa pääosin operatiivisen liiketoiminnan tulorahoituksella ja saattaa ajoittain hakea lisärahoitusta rahoitusmarkkinoilta.

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä 19,0 miljoonan euron seniorilaina ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Nämä sopimukset neuvoteltiin voimaan uudelleen 28.3.2024, aikaisempien osapuolten välisten sopimusten ollessa eräänymässä toukokuussa 2024. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenanteja, joiden ehdot täytyivät katsauskauden päättyessä.

Ei ole mitään varmuutta siitä, ettei lisärahoitusta tarvita investointeihin, käyttöpääomatarpeisiin tai mikäli Bittiumin liiketoiminta kehittyisi selvästi odotettua heikommin. Eräiden Bittiumin liiketoimintojen asiakasriippuvuus voi näkyä eräänymisiin saataviin liittyvänä, viime kädessä luottotappioriskin, keskittymisenä.

Vastuullisuus ja yritysvastuu

Bittium on sitoutunut vastuulliseen ja kestäväan liiketoimintaan vastuullisuusstrategiansa (ESG-strategia) kautta. Bittium päivitti ESG-strategiaansa vuonna 2024. Strategia perustuu yhtiön kasvustrategiaan, eettisiin periaatteisiin ja arvoihin sekä sidosryhmien odotuksiin, sillä se on linjassa keväällä 2024 toteutettuun kaksoisolennaisuusanalyysin kanssa. ESG-strategian tavoitteena on ohjata liiketoimintaa kohti energiatehokkaampaa, vähäpäästöisempää, turvallisempaa ja kestävämpää tulevaisuutta. Strategiassa on neljä painopistealuetta: 1) vastuu ympäristöstä, 2) innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset, 3) luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus, ja 4) yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa.

Ympäristövastuun päätavoitteet ovat ilmastonmuutoksen torjunta, puhtaan ympäristön turvaaminen ja kiertotalouden edistäminen. Edistääkseen tavoitteitaan Bittium pyrkii toiminnassaan ja tuotteissaan energiatehokkuuteen ja vähäpäästöisyyteen. Turvallisemmilla tuotteilla ja vähemmän saastuttavalla logistiikalla yhtiö pyrkii turvaamaan puhtaamman ympäristön tulevaisuuteen. Kestävillä,

kierrätettävillä ja vähäpäästöisillä tuotteilla pyritään puolestaan edistämään kiertotaloutta. Tuotteiden käyttöön ja kierrätettävyyden maksimoinnin kautta voidaan vaikuttaa tuotteiden kokonaiselinkaari vaikutuksiin. Bittium tavoittelee minimoivansa toimintansa vaikutuksia ympäristöön ja on sitoutunut EU:n vihreän kehityksen ohjelmaan, jonka avulla Euroopasta tulee ilmastoneutraali maanosa vuoteen 2050 mennessä. Vuonna 2024 yhtiö laski ensimmäistä kertaa kokonaispäästönsä ja loi ensimmäisen version siirtymäsuunnitelmastaan kohti nettonollaa. Suunnitelmaa tullaan tarkentamaan vuoden 2025 aikana. Siirtymäsuunnitelman tavoitteiden edistymistä tullaan seuraamaan vuosittain.

Yhtiön liiketoiminnan tärkeimmät voimavarat ovat osaavat ihmiset, jota tukevat monimuotoinen ja syrjimätön työyhteisö sekä henkilöstön hyvinvoinnista ja osaamisesta huolehtiminen. Yhtiö tarjoaa työntekijöilleen haastavia ja innostavia töitä ja sitoutuu tukemaan heidän kehittymistään sekä panostamaan heidän hyvinvointiinsa. Innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset -painopistealueessa yhtiö pyrkii parantamaan oman työvoimansa hyvinvointia ja mittaa sitä vuosittain tehtävällä henkilöstökyselyllä. Yhtiö pyrkii vaikuttamaan myös arvoketjuna vastuullisuuteen. Arvoketjun vastuullinen toiminta on kuvattu yhtiön toimittajille suunnatussa eettisissä periaatteissa (Supplier Code of Conduct). Bittium arvioi toimittajiensa vastuullisuutta muun muassa toimittaja-auditointien avulla.

Luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus -painopistealueen tavoitteena on tyytyväiset asiakkaat ja tietoturallinen toiminta. Asiakassuhteissa vastuullisuus näkyy tavoissa toimia, tuotteiden ja palveluiden laadussa ja luottamuksellisissa asiakassuhteissa. Yhtiön liiketoiminnan peruspilari on luottamus, joka on myös yksi yhtiön kolmesta toimintaa ohjaavasta arvosta – luottamus, rohkeus ja innovatiivisuus. Asiakastyytyväisyyttä mitataan vuosittain toteutettavilla asiakas- ja projektityytyväisyyskyselyillä. Tietoturvaa ylläpidetään ja kehitetään jatkuvasti ja henkilöstöä koulutetaan säännöllisesti tietoturvahkien tunnistamiseen ja varautumiseen. Yhtiö kehittää ja parantaa jatkuvasti tuotteidensa ja teknologioidensa tietoturvaa. ISO 27001 -tietoturvasertifikaatti on osoitus yhtiön tietoturvan kokonaisvaltaisesta laadusta.

Vastuullinen liiketoimintatapa on yhtiön toiminnan perusta. Yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa -painopistealueen tavoitteena on vastuullisen liiketoiminnan harjoittaminen ja luotettavana kumppanina toimiminen. Vastuullinen toiminta auttaa yhtiötä pitkän tähtäimen arvонуonnissa. Bittium haluaa olla kaikille sidosryhmilleen luotettava toimija ja kehittää vuoropuhelua eri sidosryhmien välillä. Toimintaa ohjaavat hyvät hallintotapa sekä eettiset periaatteet (Code of Conduct), jotka päivitettiin vuonna 2024. Code of Conduct on saatavilla yhtiön internetsivuilla: <https://www.bittium.com/about-bittium/sustainability/code-of-conduct/>

Bittium tulee seuraamaan kunkin painopistealueen edistymistä valituin mittarein sekä kehittämään toimintaansa ja suorituskykyänsä jatkuvasti. Vuodelta 2024 Bittium raportoi kestävyysseikoistaan EU:n kestävyysraportointia sääntelevän CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) standardien mukaisesti. Ensimmäinen kestävyysraportti julkaistaan viimeistään 15.4.2025 osana hallituksen toimintakertomusta vuodelta 2024.

Lisätietoa Bittiumin vastuullisuudesta löytyy yhtiön internetsivuilta: <https://www.bittium.com/fi/bittium-lyhyesti/vastuullisuus/>

Vuoden 2025 taloudellinen kalenteri

Vuonna 2025 Bittium Oyj julkaisee taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta ja liiketoimintakatsaukset raportointikausilta tammi-maaliskuu ja tammi-syyskuu. Liiketoimintakatsauksen rakenne on kevyempi kuin taloudellisten raporttien rakenne.

Taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta julkaistaan seuraavasti:

- Tilinpäätöstiedote vuodelta 2024: 18.2.2025 kello 8.00
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025: 8.8.2025 kello 8.00

Ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä lyhennetyt liiketoimintakatsaukset julkaistaan seuraavasti:

- Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2025: 29.4.2025 kello 8.00
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2025: 24.10.2025 kello 8.00

Bittium Oyj julkaisee vuoden 2024 vuosikertomuksen 15.4.2025 mennessä. Vuosikertomus sisältää hallituksen toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen vuodelta 2024, kestävyysraportointidirektiivin (CSRD) mukaisen kestävyysraportin sekä hallinto- ja ohjausjärjestelmän.

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 7.5.2025 Oulussa.

Kutsu lehdistötilaisuuteen

Bittium järjestää vuoden 2024 tilinpäätöstiedotetta koskevan englanninkielisen webcast-lähetyksen lehdistölle, analyytikoille ja institutionaalisille sijoittajille tiistaina 18.2.2025 kello 9.00.

Linkki lähetykseen: <https://bittium.events.inderes.com/q4-2024>

Webcast-nauhoite ja esitysaineisto ovat saatavilla Bittiumin internetisivuilla: <https://www.bittium.com/sijoittajat> myöhemmin samana päivänä.

Oulussa, 18.2.2025

Bittium Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Johan Westermarck
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja
Puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium Oyj tilinpäätöslyhennelmä ja liitetiedot tammi-joulukuu 2024

Tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti. (Tilintarkastamaton)

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA (MEUR)	10-12/2024	10-12/2023	1-12/2024	1-12/2023
	3 KK	3KK	12 kk	12 kk
LIIKEVAIHTO	33,2	25,7	85,2	75,2
Liiketoiminnan muut tuotot	0,7	0,9	3,8	3,1
Valmistus omaan käyttöön	0,1	0,1	0,2	0,3
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö	-9,9	-8,7	-22,0	-20,2
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-10,1	-10,6	-35,7	-39,1
Poistot	-2,6	-2,3	-8,6	-9,5
Liiketoiminnan muut kulut	-5,4	-4,1	-14,0	-14,2
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	-0,1	0,0	-0,1	0,0
LIIKEVOITTO (-TAPPIO)	6,0	1,0	8,6	-4,3
Rahoitustuotot	0,1	0,1	0,3	0,5
Rahoituskulut	-0,3	-0,4	-1,6	-1,5
Nettorahoituskulut	-0,3	-0,3	-1,2	-1,0
TULOS ENNEN VEROJA	5,7	0,7	7,4	-5,3
Tuloverot	-0,1	-0,2	-0,1	-0,2
KAUDEN TULOS	5,6	0,6	7,3	-5,4
Muut laajan tuloksen erät:				
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi				
Ulkomaisiin yksikköihin liittyvät muuntoerot	0,2	-0,1	0,1	-0,1
Kauden muut laajan tuloksen erät yhteensä	0,2	-0,1	0,1	-0,1
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	5,7	0,4	7,4	-5,5
Emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta laskettu osakekohtainen tulos				
Tulos/osake, EUR				
Laimentamaton	0,157	0,016	0,205	-0,153
Laimennettu	0,157	0,016	0,205	-0,153

KONSERNITASE (MEUR)	31.12.2024	31.12.2023
VARAT		
Pitkäaikaiset varat		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	17,0	18,2
Liikearvo	5,8	5,8
Muut aineettomat hyödykkeet	51,0	51,2
Muut rahoitusvarat	1,2	1,2
Pitkäaikaiset saamiset	0,3	0,7
Laskennalliset verosaamiset	7,4	7,4
Pitkäaikaiset varat yhteensä	82,8	84,6
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	24,8	26,6
Myyntisaamiset ja muut saamiset	35,8	38,1
Rahavarat	21,8	8,3
Lyhytaikaiset varat yhteensä	82,4	73,1
VARAT YHTEENSÄ	165,1	157,7
OMA PÄÄOMA JA VELAT		
Emoyhtiön omistajille kuuluvat oma pääoma		
Osakepääoma	12,9	12,9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	26,0	26,0
Muuntoerot	1,3	1,3
Kertyneet voittovarot	72,6	67,4
Oma pääoma yhteensä	112,8	107,6
Pitkäaikaiset velat		
Laskennalliset verovelat	0,1	0,1
Korolliset velat	18,0	1,5
Muut velat	0,3	0,2
Pitkäaikaiset velat yhteensä	18,4	1,8
Lyhytaikaiset velat		
Ostovelat ja muut velat	25,6	22,4
Varaukset	5,5	4,8
Lyhytaikaiset korolliset velat	2,9	21,1
Lyhytaikaiset velat yhteensä	34,0	48,3
Velat yhteensä	52,3	50,1
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	165,1	157,7

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)	1-12/2024	1-12/2023
	12 kk	12 kk
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRRAT		
Kauden tulos	7,3	-5,4
Suoriteperusteisten erien oikaisu	11,6	10,6
Käyttöpääoman muutokset	7,1	-3,0
Maksetut korot liiketoiminnasta	-1,6	-1,4
Saadut korot liiketoiminnasta	0,3	0,5
Maksetut välittömät verot	-0,3	-0,1
LIIKETOIMINNAN NETTORAHAVIRTA	24,4	1,2
INVESTOINTIEN RAHAVIRRAT		
Investoinnit aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin	-0,7	-0,3
Investoinnit aineettomiin hyödykkeisiin	-6,0	-7,4
Investoinnit muihin sijoituksiin		
Aineellisten käyttöomaisuushyödykkeiden myynti		
Aineettomien käyttöomaisuushyödykkeiden myynti		
INVESTOINTIEN NETTORAHAVIRTA	-6,7	-7,7
RAHOITUKSEN RAHAVIRRAT		
Lainojen nostot		
Lainojen takaisinmaksut	-1,0	0,0
Rahoitusleasingvelkojen maksut	-1,1	-1,3
Maksetut osingot	-2,1	-1,8
Omien osakkeiden hankinta	-0,1	-1,0
RAHOITUKSEN NETTORAHAVIRTA	-4,3	-4,2
RAHAVAROJEN MUUTOS		
Rahavarat tilikauden alussa	8,3	19,0
Rahavarat tilikauden lopussa	21,8	8,3

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA (MEUR)

A = Osakepääoma
B = Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto
C = Muuntoerot
D = Kertyneet voittovarot
E = Oma pääoma yhteensä

Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma

	A	B	C	D	E
Oma pääoma 1.1.2023	12,9	26,0	1,3	75,6	115,8
Laaja tulos					
Kauden tulos				-5,4	-5,4
Muuntoerot			-0,1		-0,1
Kauden laaja tulos yhteensä			-0,1	-5,4	-5,5
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-1,8	-1,8
Omien osakkeiden hankinta				-1,0	-1,0
Osakepalkitsemisen kustannus				0,2	0,2
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-2,7	-2,7
Muut erät				-0,0	-0,0
Oma pääoma 31.12.2023	12,9	26,0	1,3	67,4	107,6

	A	B	C	D	E
Oma pääoma 1.1.2024	12,9	26,0	1,3	67,4	107,6
Laaja tulos					
Kauden tulos				7,3	7,3
Muuntoerot			0,1		0,1
Kauden laaja tulos yhteensä			0,1	7,3	7,4
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-2,1	-2,1
Omien osakkeiden hankinta				-0,1	-0,1
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1	0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-2,1	-2,1
Muut erät				0,0	0,0
Oma pääoma 31.12.2024	12,9	26,0	1,3	72,6	112,8

TILINPÄÄTÖSTIEDOTTEEN LAATIMISPERIAATTEET:

Tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuosisikatsaukset -standardin mukaisesti. Bittium Oyj on noudattanut tilinpäätöstiedotteen laadinnassa samoja laskentaperiaatteita kuin 2023 tilinpäätöksessä lukuun ottamatta vuonna 2024 voimaan tulleita Bittium Oyj:tä koskevia standardimuutoksia ja tulkintoja. Uusilla IFRS-tilinpäätösstandardeilla tai -tulkinnoilla ei ollut olennaista vaikutusta konsernin tilikauden tulokseen, taloudelliseen asemaan tai tilinpäätöksen esittämiseen.

SEGMENTTI-INFORMAATIO (MEUR)

Bittium Oyj on siirtynyt 1.1.2024 alkaen segmenttipohjaiseen talousraportointiin. Segmentti-informaatio koostuu yhtiön kolmesta liiketoimintasegmentistä; Defense & Security, Medical ja Engineering Services, sekä konsernitoiminnoista. Bittiumin segmentti-informaatio perustuu konsernin johtamisrakenteeseen ja johdon raportointiin. Raportointirakenne on yhdenmukainen sen kanssa, miten ylin operatiivinen päätöksentekijä seuraa Bittiumin segmenttien operatiivista kehitystä. Segmentin tuloksellisuuden arviointi perustuu segmentin liikevoittoon. Ylin operatiivinen päätöksentekijä ei seuraa segmenttikohtaisesti varoja ja velkoja. Rahoitustuottoja ja -kuluja sekä tuloveroja ei ole kohdistettu segmenteille.

Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka ovat perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmenteille allokoidaan kulut palvelumaksuna suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Palvelumaksu määritetään vuosittain budjetin perusteella. Palveluveloitusta ei kuitenkaan tasata lopullisen toteuman mukaiseksi.

TOIMINTASEGMENTIT 1.1-31.12.2024 (MEUR)	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konsernitoiminnot	Konserni yhteensä
Liikevaihto, ulkoinen	51,6	19,3	14,3	0,0	85,2
Liikevaihto, segmenttien välinen	0,0	10,5	0,0	9,7	20,2
Liiketoiminnan muut tuotot	1,3	1,8	0,2	0,4	3,8
Liiketoiminnan kulut	-39,3	-20,4	-13,4	1,4	-71,6
Käyttökate	13,6	0,7	1,2	1,8	17,3
Poistot	-5,0	-1,5	-0,0	-2,1	-8,6
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta		-0,1			-0,1
Liikevoitto/-tappio	8,6	-0,9	1,2	-0,3	8,6
Rahoituserät	-	-	-	-	-1,2
Tulos ennen veroja					7,4

TOIMINTASEGMENTIT 1.1-31.12.2023 (MEUR)	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konsernitoiminnot	Konserni yhteensä
Liikevaihto, ulkoinen	36,2	22,0	17,0	0,0	75,2
Liikevaihto, segmenttien välinen	0,1	10,8	0,0	15,9	27,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,6	0,8	0,2	0,5	3,1
Liiketoiminnan kulut	-35,9	-21,8	-15,5	0,1	-73,1
Käyttökate	1,9	0,8	1,7	0,8	5,2
Poistot	-5,1	-1,9	-0,0	-2,5	-9,5
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta		0,0			0,0
Liikevoitto/-tappio	-3,2	-0,9	1,7	-1,9	-4,3
Rahoituserät	-	-	-	-	-1,0
Tulos ennen veroja					-5,3

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIIN KUULUVIEN KANSSA

1-12/2024

1-12/2023

	12 kk	12 kk
Johdon työsuhde-etuudet ja osakkeisiin perustuvat suoritukset	1,5	1,8

VASTUUSITOUMUKSET (MEUR)	31.12.2024	31.12.2023
OMASTA VELASTA		
Yrityskiinnitykset		
Sitoumukset, joiden vakuudeksi pantit on annettu ovat yhteismäärältään		
Takaukset	0,1	3,0
Vuokravastuut		
Seuraavana vuonna erääntyvät	0,1	0,1
Myöhemmin erääntyvät		
Sopimusvastuut		
Seuraavana vuonna erääntyvät	2,3	2,3
Myöhemmin erääntyvät	0,9	0,9
Materiaalihankintoihin liittyvät ostitoumukset	8,7	8,2

VALUUTTAJOHDANNAISTEN NIMELLISARVOT (MEUR)	31.12.2024	31.12.2023
Termiinit		
Käypä arvo	0,0	0,0
Kohde-etuuden arvo	2,5	2,2

VAIHTOEHTOISET TUNNUSLUVUT

IFRS-tunnuslukujen lisäksi Bittium käyttää raporteissaan vaihtoehtoisia tunnuslukuja.

IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen -standardi ei määrittele liikevoiton käsitettä. Konserni on määritellyt sen seuraavasti: liikevoitto on nettosumma, joka muodostuu, kun liikevaihtoon lisätään liiketoiminnan muut tuotot, vähennetään aineiden ja tavaroiden käyttö oikaistuina valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen muutoksella sekä omaan käyttöön valmistuksesta syntyneillä kuluilla, vähennetään työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut, poistot ja mahdolliset arvonalentumistappiot sekä liiketoiminnan muut kulut. Kaikki muut kuin edellä mainitut tuloslaskelmaerät esitetään liikevoiton alapuolella. Osuudet osakkuusyhtiöiden tuloksesta, kurssierot ja johdannaisten käypien arvojen muutokset sisältyvät liikevoittoon, mikäli ne syntyvät liiketoimintaan liittyvistä eristä; muuten ne on kirjattu rahoituseriin.

Muiden keskeisten vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on listattu alla.

Käyttökate =

Liikevoitto + poistot

Nettovelkaantumisaste (net gearing) -% =

Korollinen vieras pääoma - rahat, pankkisaamiset ja sijoitustodistukset x 100

Oma pääoma yhteensä

Oma pääoma osaketta kohti =

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä tilinpäätöspäivänä